DIETER MENYHART NEUER BLOGGER AUF MARKETING.CH

Der Verkaufstrainer und Speaker bloggt exklusiv zum Thema Verkauf

Dieter Menyhart bringt Verkäufer in die Verkaufs-Pole-Position. Der Schweizer Verkaufstrainer begeistert für erfolgreiches Verkaufen im 21. Jahrhundert. Die Anforderungen an den einzelnen Verkäufer sind so immens gestiegen, die Kontaktmöglichkeiten so vielfältig. Heute braucht es ein neues, dynamisches und kreatives Verkaufen, um eine Vorreiterrolle einzunehmen. Denn der zweite Sieger ist nur der erste Verlierer!

Dieter Menyhart macht Verkäufer zu Höchstleistern und sieht sich dabei als Schnittstelle zwischen den immer geltenden Grundlagen des Verkaufs und der Integration in die neue Verkäuferwelt. Er möchte, dass Verkäufer lernen, Kunden zu Fans zu machen. Dass sie begeistern und verkaufen, anstatt verlorenen Aufträgen hinterher zu trauern.

Mit seiner mehr als 30-jährigen Verkaufserfahrung weiss Dieter Menyhart, wovon er spricht. Bevor er sich selbstständig machte, war er sowohl als Account Manager, Key Account Manager wie auch als Verkaufsleiter tätig.

Seine Kunden sind Kleinstunternehmen bis hin zu Grossunternehmen mit tausenden von Mitarbeitern. Im Coaching unterstützt er Einzelpersonen, die in Ihrer beruflichen Tätigkeit im Verkauf ganz persönlich weiterkommen wollen. Mit seinen Verträgen unterstützt Dieter Menyhart seine Kunden mental und methodisch, damit Sie absolute Bestleistungen erbringen und ihre Kunden nachhaltig begeistern können.

marketing.ch, die umfassende Marketing-Plattform der Schweiz, freut sich, dass man mit Dieter Menyhart einen kompetenten Blogger im Themenbereich „Verkauf“ gewinnen konnte. Somit dürfen sich die Leser von marketing.ch regelmässig über interessante Blogs zu topaktuellen Verkaufsthemen freuen.

Den ersten Blog-Beitrag von Dieter Menyhart – Ihrem ganz persönlichen Coach für absolute Spitzenleistungen im Verkauf – finden Sie *hier*.

Mehr Informationen zu Dieter Menyhart ...verkauft! unter:
www.dieter-menyhart.de

Verkaufen ist seine Leidenschaft. Mit über 30 Jahren Erfahrung in der Verkaufspraxis, davon 12 als Führungskraft, weiss er, wovon er spricht. Er zeigt seinen Zuhörern, wie man aus Kunden Fans macht und mit Fokus und Selbstbestimmung zu mehr Verkaufserfolg gelangt. Dieter Menyhart ...verkauft!